Modelo Canvas (Business Model Canvas)

Diseñado para: _____ Diseñado por: _____ Fecha: _____

Socios Clave

¿Quiénes son nuestros socios clave?
¿Nuestros proveedores clave?

Actividades Clave

¿Qué actividades clave requiere nuestra propuesta de valor?

Recursos Clave

¿Qué recursos clave requiere nuestra propuesta de valor?

Propuesta de Valor

¿Qué valor entregamos al cliente?

Relación con Clientes

¿Qué tipo de relación espera cada segmento de clientes?

Canales

¿A través de qué canales quieren ser contactados nuestros segmentos de clientes?

Segmentos de Clientes

¿Para quién creamos valor? ¿Quiénes son nuestros clientes más importantes?

Estructura de Costes

¿Cuáles son los costes más importantes de nuestro modelo de negocio?

Fuentes de Ingresos

¿Por qué valor están dispuestos a pagar nuestros clientes?

Adaptado del Business Model Canvas © Strategyzer.com, bajo licencia CC BY-SA 3.0